



## ВЫЙТИ «СУХИМ ИЗ ВОДЫ» ВМЕСТЕ С CONTRA LEGAL FIRM

Как ни крути, но поскольку мы все живем в государстве, то не можем себе позволить выйти за рамки правового поля. Чтобы себя уверенно чувствовать в этой среде, незаметной, как воздух, и одновременно столь же необходимой для нормального дыхания, нужно знать закон и уметь им правильно пользоваться. Хорошо, если вы юрист. А если нет? Вот тогда на помощь приходят профессионалы высшего класса, к которым, без сомнения, можно отнести юридическую фирму Contra Legal Firm.

Это относительно молодая компания, основанная в 2018 году, но сразу громко о себе заявившая, попав в рейтинг «Право.ru-300» по пяти заявленным номинациям. Собственно, успех фирмы, как правило, держится на личности ее основателя, и герой нашего интервью, руководитель Contra Legal Firm Кирилл Возисов, лишь подтверждает это негласное правило. У него в багаже колоссальный опыт практической работы и блестящее образование: два диплома с отличием ДВФУ, он магистр частного права, аспирант Юридической школы Дальневосточного федерального университета с опытом преподавания на кафедре гражданского права.



**НОМИНАЦИЯ**  
Юридическая  
компания  
Дальнего Востока  
2022 года\*

## КИРИЛЛ ВОЗИСОВ

Основатели и руководитель  
юридической компании  
«Contra Legal Firm»

Интервью: Бекир Чапчакчи  
Фото из личного архива

Не менее впечатляюще выглядит карьера Кирилла Возисова. До открытия *Contra Legal Firm* он отработал более 11 лет в одной из ведущих на Дальнем Востоке юридических фирм. Он курировал в качестве проект-менеджера крупнейшие инвестиционные проекты с участием таких всемирно известных компаний, как *Lotte* (включая сделку с совокупным объемом инвестиций более 2 млрд долларов, за что она получила статус «Сделка года» и была одной из крупнейших сделок с прямыми иностранными инвестициями в России в 2018 году), *DSME Construction Co., Ltd.*, *Hyundai Heavy Industries*, *Harim Group*, *STX Corporation*, *LG International*, *Doosan*, *Silla*, *Hansung Enterprise Co.*

Возглавляемая Кириллом Возисовым фирма *Contra Legal Firm* ориентирована на оказание юридических услуг для бизнеса российских и зарубежных коммерческих организаций с учетом работы в режиме международных стандартов. Специализация – инвестиционные проекты, строительные контракты, недвижимость и земля, судебная практика.

**Кирилл, показатели вашей фирмы выглядят впечатляюще, в заказчиках имеется несколько компаний с мировым именем. Какова география ваших услуг в целом, ведь вы же не ограничиваетесь только Владивостоком?**

Стараемся развиваться по мере возможностей, это вы правильно заметили. Конечно, в первую очередь деятельность фирмы нацелена на Дальний Восток, но реально география гораздо шире. У нас открыты представительства в Москве и Санкт-Петербурге. Мы работаем в самых разных регионах России, от Ростова-на-Дону до Хабаровска и Якутска. Участие в онлайн-заседаниях позволяет существенно расширить наше присутствие.

Более того, есть ряд проектов за рубежом, где мы строим сотрудничество с компаниями Кипра, Японии, Китая и других стран. Самые теплые отношения сложились с крупнейшей юридической фирмой из Южной Кореи (*Lee & Co*), с которой мы совместно сделали несколько проектов.

У нас широкий профиль юридических услуг, есть партнеры как в России, так и за рубежом, но самое главное – наши юристы имеют богатый опыт и высокую квалификацию в самых разных областях и сферах деятельности, это и привлекает потенциальных клиентов.

**Наверняка ваша деятельность не обходится без инновационных методов работы. Какие, кстати, они в юридической сфере?**

Мы вкладываемся в программы *Legal tech*, меня партнеры даже упрекают в излишнем расточительстве, но оно того стоит. Эта технология позволяет мгновенно навести справки о контрагенте, имеет современную библиотеку с хорошей справочной информацией, а также в ней есть возможность найти и привлечь к работе нужных специалистов для консультаций в самых разных областях. Очень удобная программа, не раз выручала.

**На кого больше ориентирована ваша фирма – на работу с юристами или «физиками»?**

Мы предоставляем наши услуги всем, но большую часть наших заказчиков все-таки составляют юридические лица. Многие предприятия с нами работают давно, кто-то в качестве постоянного клиента или обращаются повторно, у нас ведь хорошая репутация. Но и простым людям мы никогда не отказываем в помощи, разумеется.

**Приведите пример самого актуального юридического вопроса в 2022 году и как вам удалось его решить?**

В этом году самой актуальной темой стала мобилизация, которая коснулась как организаций, так и простых людей. Всем были интересны юридические нюансы мобилизационной кампании: люди выясняли критерии уголовной и административной ответственности, как правильно оформлять необходимые документы и кто подлежит мобилизации. Скажу честно, мы не стали наживаться на этом спросе, давая индивидуальные консультации, а поступили проще – разработали один общий документ, куда включили ответы на все вопросы, волновавшие как юридических лиц, так и простых людей. Потом опубликовали этот меморандум на нашем сайте, чтобы им пользовались все, кому это необходимо. Получили любопытную обратную реакцию – к нам стали обращаться за комментариями журналисты из самых разных СМИ, включая «Известия». Пришлось даже две статьи написать для ресурса «Право.ru».

**Какие еще вопросы были актуальны в этом не самом простом году?**

Для юриста была актуальной информация о продаже и приобретении активов, ведь многие зарубежные собственники выходили из бизнеса в России, им требовалось юридическое сопровождение таких сделок. Приходилось подключать наших партнеров по одной сделке из Минска, в частности для решения вопросов при покупке завода по производству бетона.

Опять же остро у ряда фирм стоял вопрос по оформлению мультивалютных сделок, поскольку из-за санкций наши клиенты испытывали ограничения в платежах. Снова помогли партнерские отношения с банком, который входит в первую двадцатку финансовых учреждений в стране и который не попал под санкции. Многие вопросы подобного характера удалось решить успешно.

**С вашей точки зрения, на что ориентироваться потенциальному клиенту в выборе юридической фирмы? На какие критерии?**

Можно, как обычным потребителям, положиться на рекомендации друзей и знакомых, на сарафанное радио. Но ведь есть и более весомые критерии оценки. Например, позиция в рейтинге независимого портала «Право.ru», куда входят лучшие представители нашей профессии со всей страны. Это весомый показатель, которым мы гордимся: дважды заявлялись на конкурс в различных номинациях и в обоих случаях добились успеха.

 **CONTRA**  
LEGAL FIRM



Сайт [contralegal.ru](http://contralegal.ru)

📍 ул. Комсомольская, 1  
☎ +7 (423) 239-08-86  
🌐 [contralegal.ru](http://contralegal.ru)